

Покроковий алгоритм проведення відкритих торгів за Особливостями

Відкриті торги є базовою конкурентною процедурою закупівель, яка застосовується замовниками з метою забезпечення принципів добросовісної конкуренції, максимальної економії та ефективності використання бюджетних коштів, відкритості та прозорості на всіх стадіях закупівельного процесу.

Відповідно до пункту 10 Особливостей, відкриті торги застосовуються замовниками, зокрема централізованими закупівельними організаціями, у разі коли вартість предмета закупівлі дорівнює або перевищує встановлені порогові значення, а саме:

- для товарів і послуг (крім послуг з поточного ремонту) — від 100 000 гривень;
- для послуг з поточного ремонту — від 200 000 гривень;
- для робіт — від 1 500 000 гривень.

При цьому закупівля здійснюється шляхом застосування відкритих торгів відповідно до пункту 12-1 Особливостей або розділу “Порядок проведення відкритих торгів”, а також із можливістю використання електронного каталогу відповідно до постанови КМУ № 822, або в порядку, передбаченому пунктом 8 Особливостей.

1. ВИЗНАЧЕННЯ ПРЕДМЕТА ЗАКУПІВЛІ:

Відповідно до пункту 15 Особливостей, предмет закупівлі визначається замовником згідно з вимогами Закону України “Про публічні закупівлі” та Порядку визначення предмета закупівлі, затвердженого наказом Мінекономіки № 708 від 15.04.2020.

На цьому етапі критично важливо правильно ідентифікувати предмет закупівлі за ДК 021:2015, оскільки саме від цього залежить подальша кваліфікація процедури, формування лотів, вимоги до учасників та ризику оскарження.

Додатково варто враховувати практичні підходи до визначення предмета закупівлі у випадках:

- закупівлі товарів із різними кодами;
- закупівель робіт і поточного ремонту;
- закупівель через відокремлені підрозділи.

Додатково рекомендуємо ознайомитися з наступними матеріалами:

- [Порядок визначення та розміщення предмета закупівлі товарів та послуг](#)
- [Усе про порядок визначення та розміщення предмета закупівлі послуг з поточного ремонту](#)

- Усе про порядок визначення та розміщення предмета закупівлі робіт
- Усе про порядок визначення та розміщення предмета закупівлі лікарських засобів
- Усе про порядок визначення та розміщення предмета закупівлі медичних виробів
- Здійснення закупівель відокремленими підрозділами (філіями та представництвами);
- Чи можна в одній закупівлі придбати товари з різними кодами ДК?

2. ПЛАНУВАННЯ ЗАКУПІВЛІ:

Відповідно до пункту 14 Особливостей, закупівля здійснюється на підставі наявної потреби або планової потреби.

Усі закупівлі підлягають обов'язковому включенню до річного плану відповідно до статті 4 Закону.

Очікувана вартість визначається з урахуванням податку на додану вартість у разі, якщо операція підлягає оподаткуванню ПДВ.

Особливу увагу на цьому етапі слід приділити правильному визначенню ПДВ-компонента, оскільки помилки на стадії планування автоматично впливають на:

- коректність оголошення;
- відповідність очікуваної вартості.

Додатково рекомендуємо ознайомитися з матеріалом:

- ПДВ у річних планах та прямих договорах: як діяти замовнику в умовах правової невизначеності
- Закупівля товарів із різними ставками ПДВ: чи варто об'єднувати в одну закупівлю?
- Аналіз ринку після 01.07.2026: як правильно визначати очікувану вартість та не помилитися з ПДВ
- ПДВ у плануванні закупівель після 01.07.2026: чи потрібно завжди додавати 20% до очікуваної вартості
- ПДВ та закупівлі: як діяти замовнику, якщо товар, робота чи послуга не є об'єктом оподаткування ПДВ
- ПДВ у річному плані та ставка 0%: як діяти замовнику після 01.07.2026

3. ОГОЛОШЕННЯ:

Відповідно до пункту 24 Особливостей, замовник самостійно оприлюднює оголошення та тендерну документацію через електронну систему закупівель.

Строки оприлюднення:

- не пізніше ніж за **7 днів** — для товарів і послуг;
- не пізніше ніж за **14 днів** — для робіт.

Відповідно до пункту 26 Особливостей, оголошення повинно містити інформацію, передбачену частиною другою статті 21 Закону. Окремо слід враховувати, що:

- очікувана вартість зазначається без ПДВ;
- допускається узагальнення адресної інформації у випадках загроз безпеці (п. 27 Особливостей)*.

У разі коли оприлюднення в електронній системі закупівель інформації про місцезнаходження замовника та/або місцезнаходження (для юридичної особи)/місце проживання (для фізичної особи) постачальника (виконавця робіт, надавача послуг), та/або місце поставки товарів, виконання робіт чи надання послуг (оприлюднення якої передбачено Законом та/або цими особливостями) несе загрозу безпеці замовника та/або постачальника, така інформація може зазначатися як назва адміністративно-територіальної одиниці (область, район, місто, район у місті, селище, село) місцезнаходження замовника та/або місцезнаходження (для юридичної особи)/місце проживання (для фізичної особи) постачальника (виконавця робіт, надавача послуг), та/або назва адміністративно-територіальної одиниці (область, район, місто, район у місті, селище, село), в який здійснюється доставка товару (в якому виконуються роботи чи надаються послуги).

4. ОПРИЛЮДНЕННЯ ОБҐРУНТУВАННЯ ТЕХНІЧНИХ ТА ЯКІСНИХ ХАРАКТЕРИСТИК ПРЕДМЕТА ЗАКУПІВЛІ, РОЗМІРУ БЮДЖЕТНОГО ПРИЗНАЧЕННЯ, ОЧІКУВАНОЇ ВАРТОСТІ ПРЕДМЕТА ЗАКУПІВЛІ:

Відповідно до пункту 4-1 Постанови КМУ № 710, замовник зобов'язаний забезпечити підготовку та оприлюднення обґрунтування:

- технічних і якісних характеристик;
- розміру бюджетного призначення;
- очікуваної вартості предмета закупівлі.

Оприлюднення здійснюється на веб-сайті **протягом 5 робочих днів з дати публікації оголошення.**

Цей етап має самостійне юридичне значення і часто перевіряється ДАСУ в межах моніторингу.

Додатково рекомендуємо ознайомитися з наступними матеріалами:

- [Все про обґрунтування у публічних закупівлях та випадки, коли замовник має їх готувати;](#)
- [Неможливість виконання вимог Постанови №710 через відсутність власного веб-сайту у замовника;](#)
- [Чи стосуються одержувачів бюджетних коштів вимоги Постанови № 710 щодо оприлюднення обґрунтування;](#)

- Щодо належного обґрунтування технічних та якісних характеристик, розміру бюджетного призначення та очікуваної вартості предмета закупівлі;
- Чи зобов'язаний орган місцевого самоврядування виконувати вимоги Постанови КМУ № 710?
- Чи повинні акціонерні товариства виконувати Постанову КМУ №710?
- Верховний Суд про виконання комунальними підприємствами Постанови № 710
- Обґрунтування згідно Постанови № 710 при закупівлі за власні кошти

5. ТЕНДЕРНА ДОКУМЕНТАЦІЯ:

Відповідно до пункту 28 Особливостей, тендерна документація формується замовником **відповідно до вимог статті 22 Закону України «Про публічні закупівлі»** з урахуванням спеціальних правил, встановлених цими Особливостями. Тобто базові вимоги до змісту тендерної документації залишаються визначеними Законом, однак під час їх застосування замовник повинен додатково враховувати спеціальне регулювання, яке має пріоритет у відповідних випадках.

Окремо встановлено обов'язок замовника чітко визначати в тендерній документації питання щодо можливості або неможливості прийняття до розгляду тендерних пропозицій, ціна яких перевищує очікувану вартість предмета закупівлі, визначену в оголошенні про проведення відкритих торгів. Це положення є ключовим, оскільки воно безпосередньо впливає на межі допустимого цінового відхилення та підходи до оцінки тендерних пропозицій.

У разі якщо замовник передбачає можливість розгляду таких тендерних пропозицій, тобто пропозицій із перевищенням очікуваної вартості, він зобов'язаний додатково конкретизувати допустимий відсоток такого перевищення. Встановлення цього відсотка має бути чітким, однозначним і таким, що дозволяє учасникам заздалегідь оцінити прийнятність своєї цінової пропозиції. Фактично йдеться про встановлення межі допустимого відхилення, яка стає складовою умов участі у процедурі закупівлі.

У випадку, якщо замовник не передбачив можливість прийняття до розгляду пропозицій із перевищенням очікуваної вартості, або не визначив допустимий відсоток такого перевищення, або ж подана пропозиція перевищує встановлений у документації відсотковий поріг, замовник зобов'язаний відхилити таку пропозицію. Підставою для цього є абзац четвертий підпункту 2 пункту 44 Особливостей, що прямо встановлює імперативний характер відповідної вимоги. Таким чином, у цій частині замовник не має дискреції та діє виключно в межах встановленого регулювання.

Далі необхідно звернути увагу на системний зв'язок пункту 28 Особливостей зі статтею 22 Закону. Хоча тендерна документація загалом формується відповідно до вимог Закону, абзацом п'ятим пункту 28 встановлено спеціальний підхід до наповнення окремих її елементів, зокрема тих, що передбачені пунктом 2 частини другої статті 22 Закону. У цьому випадку зміст таких відомостей деталізується та конкретизується

відповідно до абзаців шостого – дев'ятого пункту 28 Особливостей, які встановлюють спеціальні вимоги до структури та змісту тендерної документації.

Зокрема, у тендерній документації обов'язково мають бути визначені кваліфікаційні критерії відповідно до статті 16 Закону з урахуванням Особливостей. При цьому замовник не лише формально зазначає самі критерії, а й повинен чітко встановити спосіб документального підтвердження відповідності учасників цим критеріям. Це означає, що тендерна документація повинна містити конкретний перелік доказів або документів, які підтверджують відповідність учасника встановленим вимогам, що забезпечує прозорість та передбачуваність процедури.

Окремо встановлюється обов'язок щодо визначення підстав для відмови в участі у відкритих торгах, які закріплені пунктом 47 Особливостей. Замовник також повинен визначити спосіб підтвердження відсутності таких підстав. При цьому прямо передбачено обмеження щодо вимагання документального підтвердження інформації, яка є публічною, міститься у відкритих реєстрах або може бути отримана шляхом електронної взаємодії між державними системами. Таким чином, законодавець закріплює принцип мінімізації адміністративного навантаження на учасників та пріоритет використання відкритих даних.

Додатково тендерна документація повинна містити вимоги щодо підтвердження інформації про кінцевих бенефіціарних власників, зокрема у випадку участі нерезидентів. У цьому контексті встановлюється необхідність розкриття повної ідентифікаційної інформації про таких осіб, включаючи персональні дані, громадянство, структуру власності та характер бенефіціарного впливу. Це спрямовано на забезпечення прозорості структури власності учасників та запобігання участі підконтрольних або непрозорих суб'єктів.

У разі участі об'єднань учасників замовник зобов'язаний окремо визначити порядок підтвердження відповідності такого об'єднання кваліфікаційним критеріям та підставам для відмови в участі. Це має істотне значення, оскільки в таких випадках оцінка відповідності здійснюється не лише щодо одного суб'єкта, а щодо сукупності учасників, які діють як єдине об'єднання.

Також Особливостями передбачено, що перелік усіх документів та інформації, які подаються у складі тендерної пропозиції, а також перелік документів переможця процедури закупівлі, мають бути оформлені у вигляді окремих додатків до тендерної документації. При цьому замовник має право надавати посилання на відповідні положення тендерної документації, якщо повне відтворення вимог ускладнює сприйняття або структурування інформації. Такий підхід спрямований на систематизацію тендерної документації та підвищення її зрозумілості для учасників.

Окремо слід враховувати положення пункту 29 Особливостей, відповідно до якого для окремих категорій товарів, зокрема твердого палива, природного газу, електричної енергії та інших визначених ресурсів, під час проведення відкритих торгів не застосовуються окремі кваліфікаційні критерії, передбачені статтею 16 Закону. Крім того, у таких випадках замовник обмежений у встановленні вимог до предмета закупівлі та не може виходити за межі відповідних національних стандартів (за їх наявності). Це положення спрямоване на уніфікацію вимог до масових та стандартизованих товарів.

Пункт 49 Особливостей додатково конкретизує підходи до встановлення кваліфікаційних вимог залежно від предмета закупівлі. Так, для товарів замовник може не застосовувати кваліфікаційні критерії, однак для послуг і робіт їх застосування є обов'язковим із вимогою документального підтвердження відповідності. Окремо встановлено заборону на включення до тендерної документації вимог, які обмежують нижню межу ціни тендерної пропозиції, що забезпечує принцип добросовісної конкуренції та запобігає штучному обмеженню участі.

Варто наголосити, що у розділі «[ЗРАЗКИ ДОКУМЕНТІВ ДЛЯ ПРОВЕДЕННЯ ВІДКРИТИХ ТОРГІВ ЗА ОСОБЛИВОСТЯМИ](#)» ви знайдете вже готову тендерну документацію, приведену у відповідність до усіх змін, яку ви можете вільно використовувати у своїй роботі.

Додатково рекомендуємо ознайомитися з наступними матеріалами:

- [Тендерна документація: об'єднана в один чи розділена на кілька файлів?](#)
- [Інша інформація в тендерній документації: судова практика;](#)
- [Наслідки для замовника при встановленні в тендерній документації підстав для відхилення, що не передбачені Особливостями;](#)
- [Яку саме інформацію та документи необхідно включати до нового додатку ТД;](#)
- [Строки оприлюднення тендерної документації: як їх дотримуватися та уникнути порушень?](#)
- [Типові порушення порядку складання та оприлюднення тендерної документації на прикладі одного моніторингу.](#)

6. НАДАННЯ РОЗ'ЯСНЕНЬ ЩОДО ТЕНДЕРНОЇ ДОКУМЕНТАЦІЇ:

Фізична або юридична особа має право не пізніше ніж за три дні до закінчення строку подання тендерних пропозицій звернутися через електронну систему закупівель до замовника за роз'ясненнями щодо положень тендерної документації та/або оголошення про проведення відкритих торгів, а також подати вимогу про усунення виявлених порушень під час проведення процедури закупівлі (далі — звернення).

Такі звернення подаються виключно через електронну систему закупівель і автоматично оприлюднюються без ідентифікації особи, яка їх подала, що забезпечує конфіденційність ініціатора та рівні умови участі у процедурі.

Замовник зобов'язаний розглянути кожне звернення та надати відповідь протягом трьох днів з моменту його оприлюднення в електронній системі закупівель. Відповідь також підлягає обов'язковому оприлюдненню в системі, що забезпечує відкритість та доступність інформації для всіх учасників процедури.

У разі порушення замовником встановленого строку надання відповіді, електронна система закупівель автоматично зупиняє проведення відкритих торгів. Це є технічним запобіжником, спрямованим на недопущення продовження процедури без належного реагування замовника на звернення учасників.

Для відновлення проведення відкритих торгів замовник зобов'язаний оприлюднити відповідь на звернення в електронній системі закупівель, а також одночасно продовжити строк подання тендерних пропозицій не менше ніж на чотири дні, що забезпечує учасникам достатній час для врахування наданих роз'яснень або усунення можливих ризиків участі.

7. ЗМІНИ ДО ТЕНДЕРНОЇ ДОКУМЕНТАЦІЇ

Замовник має право ініціювати внесення змін до тендерної документації та/або оголошення про проведення відкритих торгів як з власної ініціативи, так і у визначених законодавством випадках. Зокрема, такі зміни можуть бути внесені у разі необхідності усунення порушень вимог законодавства у сфері публічних закупівель, викладених у висновку органу державного фінансового контролю відповідно до статті 8 Закону, за результатами розгляду звернень учасників або на підставі рішення органу оскарження.

У разі внесення змін до тендерної документації та/або оголошення про проведення відкритих торгів замовник зобов'язаний забезпечити продовження строку подання тендерних пропозицій в електронній системі закупівель. **При цьому новий строк встановлюється таким чином, щоб з моменту оприлюднення змін до кінцевого строку подання пропозицій залишалось не менше чотирьох днів.** Це правило спрямоване на забезпечення учасникам достатнього часу для ознайомлення зі змінами та адаптації своїх пропозицій.

Зміни, що вносяться до тендерної документації та/або оголошення про проведення відкритих торгів, підлягають обов'язковому відображенню в електронній системі закупівель у вигляді нової редакції відповідних документів. Така нова редакція розміщується додатково до попередньої, що забезпечує можливість відстеження всіх етапів змін у процедурі закупівлі.

Окремо замовник зобов'язаний оприлюднити перелік змін, що вносяться до тендерної документації та/або оголошення, у вигляді окремого документа. Це дозволяє учасникам чітко ідентифікувати, які саме положення були змінені та в чому полягає зміст таких змін.

Крім того, зміни до тендерної документації та/або оголошення про проведення відкритих торгів у машинозчитувальному форматі мають бути розміщені в електронній системі закупівель протягом одного дня з дати прийняття рішення про їх внесення, що забезпечує оперативність оновлення інформації та її доступність для всіх учасників процедури.

Додатково рекомендуємо ознайомитися з наступними матеріалами:

- [Особливості внесення змін до оголошення про проведення відкритих торгів;](#)
- [Мінекономіки про зміну очікуваної вартості після оголошення закупівлі.](#)

8. СКАРГИ, ЩО СТОСУЮТЬСЯ ТЕНДЕРНОЇ ДОКУМЕНТАЦІЇ:

Відповідно до пункту 59 Особливостей:

- скарги подаються з моменту оголошення;
- не пізніше ніж за 3 дні до кінцевого строку подання пропозицій.

9. ПОДАННЯ ТЕНДЕРНИХ ПРОПОЗИЦІЙ:

Відповідно до пункту 31 Особливостей, тендерні пропозиції подаються відповідно до порядку, визначеного статтею 26 Закону України «Про публічні закупівлі», з урахуванням виключень, встановлених цим пунктом. Зокрема, не застосовуються положення частин першої, четвертої, шостої та сьомої статті 26 Закону, що означає спеціальне регулювання порядку подання тендерних пропозицій у межах спрощеного або адаптованого механізму, визначеного Особливостями.

При цьому встановлено, що тендерна пропозиція подається виключно в електронній формі через електронну систему закупівель. Подання здійснюється шляхом заповнення електронних форм, у яких учасник зазначає основні параметри своєї пропозиції. До таких параметрів належать, зокрема: ціна тендерної пропозиції, інші критерії оцінки (у разі їх встановлення замовником), інформація щодо відповідності учасника кваліфікаційним критеріям (за умови їх застосування), а також інформація про відсутність підстав для відмови в участі у процедурі закупівлі, визначених пунктом 47 Особливостей та тендерною документацією.

Окремо передбачено, що разом із заповненням електронних форм учасник завантажує документи, вимоги до яких встановлені замовником у тендерній документації. Таким чином, тендерна пропозиція має змішану структуру: частина інформації подається через електронні поля системи, а частина — у вигляді завантажених документів.

Важливим є також положення щодо ціни тендерної пропозиції: вона подається без урахування податку на додану вартість. Це правило має універсальний характер і застосовується незалежно від податкового статусу учасника, якщо інше прямо не передбачено Особливостями або умовами закупівлі.

Строк дії тендерних пропозицій визначається замовником у тендерній документації. Протягом цього строку пропозиції залишаються чинними, а у разі потреби замовник має право звернутися до учасників із вимогою щодо його продовження. У такому випадку учасник самостійно приймає рішення: або погодитися на продовження строку дії пропозиції, або відмовитися від такого продовження. При цьому відмова не тягне автоматичної втрати забезпечення тендерної пропозиції, якщо воно було надано.

Крім того, учасник має право з власної ініціативи продовжити строк дії своєї тендерної пропозиції. Таке продовження здійснюється шляхом повідомлення замовника через електронну систему закупівель. Подібний механізм забезпечує гнучкість участі в процедурі закупівлі та дозволяє уникнути формальних втрат пропозицій у разі затягування процедурних строків.

Відповідно до пункту 32 Особливостей, допускається можливість перевищення ціни тендерної пропозиції над очікуваною вартістю предмета закупівлі, визначеною замовником в оголошенні про проведення відкритих торгів. Така можливість застосовується з урахуванням положень абзацу другого пункту 28 Особливостей, тобто за умови, що замовником у тендерній документації прямо передбачено допустимий відсоток перевищення. Таким чином, перевищення ціни не є автоматичною підставою для відхилення, якщо воно здійснене в межах встановлених умов.

Разом з тим пункт 33 Особливостей встановлює імперативне правило щодо строків подання тендерних пропозицій. Після закінчення кінцевого строку подання тендерних пропозицій електронна система закупівель не приймає нові пропозиції. Це забезпечує дотримання принципу рівності учасників та виключає можливість подання пропозицій поза встановленими часовими межами, що є ключовою гарантією прозорості процедури закупівлі.

10. СКАРГИ, ЩО СТОСУЮТЬСЯ ПРИЙНЯТИХ РІШЕНЬ, ДІЙ ЧИ БЕЗДІЯЛЬНОСТІ ЗАМОВНИКА, ЩО ВІДБУЛИСЯ ДО ЗАКІНЧЕННЯ СТРОКУ, ВСТАНОВЛЕНОГО ДЛЯ ПОДАННЯ ТЕНДЕРНИХ ПРОПОЗИЦІЙ:

Відповідно до пункту 55 Особливостей, оскарження відкритих торгів відбувається відповідно до статті 18 Закону з урахуванням цих особливостей. Відповідно до пункту 59 Особливостей, скарги, що стосуються прийнятих рішень, дій чи бездіяльності замовника, що відбулися до закінчення строку, встановленого для подання тендерних пропозицій, можуть подаватися **протягом чотирьох днів з дати, коли суб'єкт оскарження дізнався або повинен був дізнатися про порушення своїх прав внаслідок рішення, дії чи бездіяльності замовника**, але не пізніше ніж за три дні до встановленого на момент прийняття такого рішення, дії чи бездіяльності замовника кінцевого строку подання тендерних пропозицій.

11. ЕЛЕКТРОННИЙ АУКЦІОН:

Відповідно до пункту 35 Особливостей, проведення відкритих торгів із застосуванням електронного аукціону можливе лише за умови подання не менше двох тендерних пропозицій. Саме наявність конкуренції між щонайменше двома учасниками є передумовою для проведення електронного аукціону, який здійснюється електронною системою закупівель відповідно до статті 30 Закону України «Про публічні закупівлі».

У випадку, якщо подано лише одну тендерну пропозицію, застосовуються спеціальні правила, визначені пунктом 36 Особливостей. У такій ситуації електронна система закупівель після завершення строку подання тендерних пропозицій розкриває всю інформацію, що міститься у поданій пропозиції, за винятком відомостей, визначених пунктом 40 цих Особливостей. При цьому оцінка такої пропозиції не проводиться, а вона автоматично визначається системою як найбільш економічно вигідна.

За результатами такого розкриття протокол формується та оприлюднюється відповідно до вимог частин третьої та четвертої статті 28 Закону, що забезпечує належну фіксацію етапів процедури закупівлі та її прозорість.

Окремо слід враховувати положення пункту 37 Особливостей, відповідно до якого за наявності обґрунтованого рішення замовника відкриті торги можуть проводитися без застосування електронного аукціону. Така модель закупівлі є винятковою та потребує належного обґрунтування з боку замовника.

У такому випадку оголошення про проведення відкритих торгів повинно містити повний обсяг інформації, передбачений частиною другою статті 21 Закону, за винятком інформації, визначеної пунктом 11 цієї частини. Додатково обов'язково зазначається інформація про те, що торги проводяться без застосування електронного аукціону, а також наводиться обґрунтування прийняття такого рішення замовником.

12. АНОМАЛЬНО НИЗЬКА ЦІНА:

Відповідно до пункту 3 частини 1 статті 1 Закону, аномально низька ціна тендерної пропозиції (далі – аномально низька ціна) – це ціна/приведена ціна найбільш економічно вигідної тендерної пропозиції за результатами аукціону, яка є меншою на 40 або більше відсотків від середньоарифметичного значення ціни/приведеної ціни тендерних пропозицій інших учасників на початковому етапі аукціону, та/або є меншою на 30 або більше відсотків від наступної ціни/приведеної ціни тендерної пропозиції за результатами проведеного електронного аукціону. Аномально низька ціна визначається електронною системою закупівель автоматично за умови наявності не менше двох учасників, які подали свої тендерні пропозиції щодо предмета закупівлі або його частини (лота).

Водночас пунктом 37 Особливостей передбачено спеціальний порядок дій у разі, якщо найбільш економічно вигідна тендерна пропозиція має ознаки аномально низької ціни. Зокрема, у цьому пункті уточнюється, що така ціна визначається в порядку, аналогічному визначеному Законом, та також автоматично розраховується електронною системою закупівель за наявності не менше двох учасників.

У разі спрацювання відповідного механізму учасник, який подав найбільш економічно вигідну тендерну пропозицію з ознаками аномально низької ціни, зобов'язаний протягом одного робочого дня з дня визначення такої пропозиції надати обґрунтування в довільній формі щодо цін або вартості відповідних товарів, робіт чи послуг, що входять до складу його тендерної пропозиції.

Невиконання цього обов'язку має наслідки у вигляді відхилення тендерної пропозиції. Так, відповідно до абзацу 6 підпункту 1 пункту 44 Особливостей, замовник відхиляє тендерну пропозицію, якщо учасник не подав обґрунтування аномально низької ціни у встановлений строк. Таке рішення оформлюється із зазначенням аргументації в електронній системі закупівель.

Водночас Особливостями передбачено і дискреційне право замовника у відповідних випадках. Зокрема, відповідно до підпункту 1 пункту 45 Особливостей, замовник може відхилити тендерну пропозицію, якщо подане учасником обґрунтування аномально низької ціни є неналежним або таким, що не підтверджує можливість виконання договору за запропонованою ціною.

Таким чином, механізм аномально низької ціни передбачає як обов'язковий етап подання обґрунтування учасником, так і подальшу оцінку його достатності та реалістичності з боку замовника, що безпосередньо впливає на прийняття рішення про допуск або відхилення тендерної пропозиції.

Додатково рекомендуємо ознайомитися з наступними матеріалами:

- [Верховний Суд про обґрунтування аномально низької ціни;](#)
- [Чи можна встановлювати окремі вимоги до учасника щодо його обґрунтування аномально низької ціни?](#)
- [Деякі нюанси щодо застосування механізму аномально низької ціни в закупівлях замовника;](#)
- [Практика АМКУ щодо \(не\)належного обґрунтування аномально низької ціни;](#)
- [24 год на виправлення неналежного обґрунтування аномально низької ціни: позиція Мінекономіки.](#)

13. РОЗГЛЯД ТА ОЦІНКА ТЕНДЕРНИХ ПРОПОЗИЦІЙ:

Особливості передбачають три можливі моделі здійснення розгляду та оцінки тендерних пропозицій учасників, які застосовуються залежно від конкретного сценарію проведення відкритих торгів:

1. у випадку, якщо подано лише одну тендерну пропозицію;
2. у випадку, якщо за обґрунтованим рішенням замовника відкриті торги проводяться без застосування електронного аукціону;
3. загальний порядок розгляду та оцінки, який застосовується у всіх інших випадках, не охоплених пунктами 1 та 2.

№ 1: пункт 36 Особливостей.

У разі якщо подано лише одну тендерну пропозицію, законодавець встановлює спрощений порядок її подальшого опрацювання. У такій ситуації електронна система закупівель після завершення строку подання тендерних пропозицій, визначеного замовником в оголошенні про проведення відкритих торгів, здійснює автоматичне розкриття всієї інформації, що міститься у тендерній пропозиції, за винятком інформації, визначеної пунктом 40 цих Особливостей.

При цьому система не проводить оцінку такої тендерної пропозиції у загальному конкурентному розумінні та автоматично визначає її як найбільш економічно вигідну. Водночас формується та оприлюднюється протокол розкриття тендерних пропозицій відповідно до частин третьої та четвертої статті 28 Закону.

Надалі замовник здійснює розгляд такої пропозиції відповідно до вимог статті 29 Закону з урахуванням обмежень, передбачених Особливостями (зокрема не застосовуються положення частин 2, 5–9, 11, 12, 14, 16, а також абзаців другого і третього частини 15 статті 29 Закону), а також з урахуванням положень пункту 43 Особливостей. Тобто фактично перевірка здійснюється виключно щодо відповідності вимогам тендерної документації та встановлених умов закупівлі.

№ 2: пункт 37 Особливостей.

Окремий порядок передбачено для випадків, коли замовником прийнято обґрунтоване рішення про проведення відкритих торгів без застосування електронного аукціону. Такий підхід змінює логіку визначення найбільш економічно вигідної пропозиції, оскільки відсутній етап автоматичного поетапного зниження ціни в межах аукціону.

У цьому випадку замовник здійснює розгляд найбільш економічно вигідної тендерної пропозиції відповідно до вимог статті 29 Закону, із врахуванням виключень, визначених Особливостями (зокрема не застосовуються частини 2, 5–9, 12, 16, абзац перший частини 14, а також абзаци другий і третій частини 15 статті 29 Закону), та з урахуванням положень пункту 43 Особливостей.

Таким чином, навіть за відсутності аукціону процедура розгляду залишається формалізованою та базується на перевірці відповідності тендерної пропозиції встановленим вимогам.

№ 3: пункт 41 Особливостей.

Загальний порядок розгляду та оцінки тендерних пропозицій застосовується у всіх інших випадках, коли не діють спеціальні правила, передбачені пунктами 36 та 37 Особливостей.

У такому випадку розгляд та оцінка здійснюються відповідно до статті 29 Закону (з урахуванням виключень, визначених частинами, що не застосовуються, зокрема частинами другою, дванадцятою, шістнадцятою, а також абзацами другим і третім частини п'ятнадцятої статті 29 Закону) та з урахуванням положень пункту 43 Особливостей. Оцінка тендерних пропозицій при цьому проводиться без урахування податку на додану вартість, що є спеціальним правилом для таких процедур.

Додатково слід враховувати, що відповідно до частини 10 статті 29 Закону встановлено чітко визначений процесуальний строк для розгляду тендерної пропозиції, яка за результатами оцінки визначена найбільш економічно вигідною.

Такий строк не може перевищувати п'яти робочих днів з моменту її визначення найбільш економічно вигідною. Разом з тим законодавець допускає можливість його аргументованого продовження замовником, але не більш як до двадцяти робочих днів.

У разі прийняття рішення про продовження строку розгляду замовник зобов'язаний оприлюднити відповідне повідомлення в електронній системі закупівель протягом одного робочого дня з дати прийняття такого рішення, що забезпечує прозорість процедури та дотримання принципів публічності закупівель.

14. 24 ГОДИНИ НА ВИПРАВЛЕННЯ НЕВІДПОВІДНОСТЕЙ:

Відповідно до пункту 43 Особливостей, у разі якщо під час розгляду тендерної пропозиції учасника процедури закупівлі замовником встановлено невідповідності в інформації та/або документах, що подані у складі тендерної пропозиції, або подання яких прямо вимагалось тендерною документацією, замовник зобов'язаний застосувати механізм надання учаснику можливості їх усунення.

З цією метою замовник у визначений строк, який не може бути меншим ніж два робочі дні до завершення строку розгляду тендерних пропозицій, розміщує в електронній системі закупівель повідомлення з вимогою про усунення таких невідповідностей. Такий підхід є елементом реалізації принципу пропорційності та спрямований на недопущення відхилення пропозиції з формальних підстав без надання учаснику можливості виправлення несуттєвих помилок.

При цьому законодавець визначає, що під невідповідністю в інформації та/або документах слід розуміти як помилки або неточності в поданих документах, так і повну відсутність окремих документів чи інформації, подання яких передбачене тендерною документацією.

Водночас із цього правила встановлено виключення. Зокрема, механізм усунення невідповідностей не застосовується у випадках відсутності забезпечення тендерної пропозиції, якщо його надання вимагалось замовником, а також у випадках відсутності інформації та/або документів щодо технічних та якісних характеристик предмета закупівлі, якщо така інформація є обов'язковою складовою пропозиції.

Окремо визначено, що невідповідностями у частині технічної специфікації вважаються лише ті помилки, виправлення яких не призводить до зміни суттєвих характеристик предмета закупівлі, запропонованого учасником. Йдеться, зокрема, про найменування товару, його марку, модель або інші ідентифікаційні параметри, які формують предмет пропозиції. Таким чином, допускається лише уточнення або технічне виправлення, але не зміна суті запропонованого товару чи послуги.

Важливо, що законодавець встановлює обмеження щодо кількості таких повідомлень: замовник не має права розміщувати щодо одного й того ж учасника більше ніж одне повідомлення з вимогою про усунення невідповідностей. Виняток із цього правила допускається лише у випадках, пов'язаних із виконанням рішення органу оскарження, що фактично відновлює або змінює попередні процедурні дії замовника.

- [Збірник практики АМКУ та ДАСУ: виправлення невідповідностей протягом 24 годин](#)

15. ВІДХИЛЕННЯ ТЕНДЕРНИХ ПРОПОЗИЦІЙ УЧАСНИКІВ:

Відповідно до пунктів 44–46 Особливостей визначено порядок відхилення тендерних пропозицій, а також вимоги до їх оформлення та подальшого інформування учасників.

Зокрема, **пункт 44 Особливостей** встановлює випадки, коли замовник зобов'язаний відхилити тендерну пропозицію. У такому разі рішення про відхилення обов'язково оформлюється із зазначенням аргументації в електронній системі закупівель.

Пункт 45 Особливостей визначає випадки, коли замовник має право (але не обов'язок) відхилити тендерну пропозицію. Тобто йдеться про дискреційні підстави, які застосовуються залежно від обставин конкретної процедури закупівлі.

Пункт 46 Особливостей регулює порядок оприлюднення інформації про відхилення. Зокрема, повідомлення про відхилення тендерної пропозиції разом із зазначенням підстав такого рішення (з посиланням на відповідні норми Особливостей та вимоги тендерної документації, яким пропозиція не відповідає, із розкриттям суті невідповідностей) оприлюднюється в електронній системі закупівель протягом одного дня з дати прийняття рішення.

Таке повідомлення також автоматично надсилається учаснику, чия пропозиція була відхилена.

У разі якщо учасник вважає наведене обґрунтування недостатнім або таким, що не дає повного розуміння причин відхилення, він має право звернутися до замовника із запитом про надання додаткової інформації. Замовник у такому випадку зобов'язаний надати відповідь не пізніше ніж протягом чотирьох днів з дати отримання звернення через електронну систему закупівель.

Водночас така відповідь може бути надана лише до моменту оприлюднення договору про закупівлю в електронній системі відповідно до статті 10 Закону.

Додатково рекомендуємо ознайомитися з наступними матеріалами:

- [Як правильно відмовити в участі недобросовісному учаснику](#)
- [Учасник в тендерній пропозиції надав недостовірну інформацію: дії замовника](#)

16. ВИЗНАЧЕННЯ УЧАСНИКА ПЕРЕМОЖЦЕМ:

Відповідно до пункту 15 статті 29 Закону, за результатами розгляду та оцінки тендерної пропозиції замовник визначає переможця процедури закупівлі та приймає рішення про намір укласти договір про закупівлю.

Пункт 49 Особливостей уточнює, що рішення про намір укласти договір про закупівлю приймається замовником відповідно до статті 33 Закону з урахуванням положень цього пункту.

У свою чергу, частина 1 статті 33 Закону встановлює, що таке рішення приймається у день визначення учасника переможцем процедури закупівлі. Протягом одного дня з дати прийняття цього рішення замовник зобов'язаний оприлюднити в електронній системі закупівель повідомлення про намір укласти договір.

Водночас повідомлення про намір укласти договір формується електронною системою закупівель автоматично протягом одного дня з моменту оприлюднення замовником рішення про визначення переможця.

Окремо пункт 47 Особливостей встановлює обов'язок переможця процедури закупівлі надати документи, що підтверджують відсутність підстав для відмови в участі у процедурі закупівлі (зокрема тих, що визначені у підпунктах 3, 5, 6 і 12 цього пункту).

Такі документи переможець подає через електронну систему закупівель у строк, що не перевищує чотири дні з дати оприлюднення повідомлення про намір укласти договір.

Важливо, що замовник не має права вимагати документального підтвердження інформації, яка вже є у відкритих державних реєстрах, відкритих даних або доступна в електронній системі закупівель. Виняток становлять випадки, коли доступ до такої інформації є обмеженим на момент оголошення процедури закупівлі.

- [Покрокова інструкція з перевірки контрагента у відкритих даних по пункту 47 Особливостей](#)

17. ВІДХИЛЕННЯ ПЕРЕМОЖЦЯ:

Відповідно до підпункту 3 пункту 44 Особливостей, визначено випадки, коли замовник зобов'язаний відхилити тендерну пропозицію. Таке рішення оформлюється із обов'язковим зазначенням аргументації в електронній системі закупівель.

Пункт 46 Особливостей встановлює вимоги до оприлюднення інформації про відхилення тендерної пропозиції. Зокрема, у повідомленні обов'язково зазначаються підстави відхилення із посиланням на відповідні норми Особливостей та умови тендерної документації, яким пропозиція або учасник не відповідають, із розкриттям суті виявлених невідповідностей.

Таке повідомлення оприлюднюється в електронній системі закупівель протягом одного дня з дати прийняття рішення про відхилення та автоматично надсилається учаснику процедури закупівлі, тендерна пропозиція якого була відхилена.

Окремо слід враховувати, що у разі відхилення тендерної пропозиції з підстави, визначеної підпунктом 3 пункту 41 Особливостей, замовник не зупиняє процедуру закупівлі.

У такій ситуації він переходить до розгляду наступної тендерної пропозиції, яка відповідає вимогам тендерної документації, строк дії якої не закінчився, та яка може бути визнана найбільш економічно вигідною відповідно до Закону та Особливостей.

Після цього замовник визначає нового переможця процедури закупівлі серед таких учасників та приймає рішення про намір укласти договір у порядку, встановленому статтею 33 Закону та відповідним пунктом Особливостей.

18. СКАРГИ, ЩО СТОСУЮТЬСЯ ПРИЙНЯТИХ РІШЕНЬ, ДІЙ ЧИ БЕЗДІЯЛЬНОСТІ ЗАМОВНИКА, ЯКІ ВІДБУЛИСЯ ПІСЛЯ ОЦІНКИ ТЕНДЕРНИХ ПРОПОЗИЦІЙ УЧАСНИКІВ:

Відповідно до пункту 59 Особливостей:

- строк подання скарг — 5 днів;
- але до укладення договору.

19. УКЛАДЕННЯ ДОГОВОРУ ПРО ЗАКУПІВЛЮ:

Відповідно до пункту 17 Особливостей, договір про закупівлю, укладений за результатами процедур, визначених пунктами 10, 13, 80, 86, 88, 89, 91 цих Особливостей, укладається за правилами ЦКУ з урахуванням вимог статті 41 Закону України «Про публічні закупівлі», за винятком частин другої – п'ятої, сьомої – дев'ятої цієї статті, а також з урахуванням положень самих Особливостей.

При цьому важливо враховувати, що ціна договору про закупівлю формується з урахуванням податку на додану вартість у випадку, коли постачальник товарів, виконавець робіт або надавач послуг є платником ПДВ, а відповідна операція підлягає оподаткуванню. Таким чином, остаточна вартість договору повинна відображати реальні податкові зобов'язання сторін та відповідати податковому статусу виконавця.

Відповідно до пункту 49 Особливостей, з метою забезпечення права учасників на оскарження рішень замовника до органу оскарження, договір про закупівлю не може бути укладений раніше ніж через п'ять днів з дати оприлюднення в електронній системі закупівель повідомлення про намір його укласти. Цей строк фактично забезпечує «період очікування», протягом якого учасники можуть реалізувати своє право на подання скарги.

Крім того, замовник зобов'язаний укласти договір із переможцем процедури закупівлі у межах строку дії його тендерної пропозиції, але не пізніше ніж через 15 днів з дати прийняття рішення про намір укласти договір. У разі обґрунтованої необхідності цей строк може бути продовжений до 60 днів, однак таке продовження повинно бути належним чином обґрунтоване.

Окремо слід враховувати, що у випадку подання скарги до органу оскарження після оприлюднення повідомлення про намір укласти договір перебіг строку для його укладення зупиняється. Це означає, що замовник не має права продовжувати процедуру укладення договору до завершення розгляду скарги.

Відповідно до пункту 67 Особливостей, укладення договору під час процедури оскарження прямо забороняється. При цьому розгляд скарги зупиняє перебіг строків, установлених частиною десятою статті 29 Закону та абзацом четвертим пункту 46 Особливостей. Відновлення перебігу строків відбувається з дня, наступного за днем прийняття рішення органом оскарження за результатами розгляду скарги, а також у разі прийняття рішення про припинення розгляду скарги або залишення її без розгляду.

Додатково рекомендуємо ознайомитися з наступними матеріалами:

- Чи можна відхилити переможця через відмову від підписання договору у випадку відсутності відповідного письмового підтвердження?
- Дії замовника у випадку, коли переможець відмовляється підписувати договір?
- Договір про закупівлю, додатки до нього чи зміни, оприлюднені в ЕСЗ не у форматі PDF: наслідки для замовника
- Укладаєте договір після закінчення строку на його укладання? Будьте готові до наслідків його нікчемності
- Чи може керівник підписувати договір під час відпустки чи перебування на лікарняному?
- Чи можна підписати договір у вихідний день?
- Що робити, якщо договір укладено, але певну позицію товару знято з виробництва?
- Строк поставки вказаний в проекті договору закінчився, а договір ще не укладено: дії замовника в подібному випадку
- Факсиміле в договірних відносинах
- Що робити, якщо помилково закрили діючий договір?
- Договір без зазначення обсягів або ціни: чи це можливо?
- Договір в запиті пропозицій постачальників: розбираємо ключові нюанси
- А ви пам'ятаєте, що підписаний договір не повинен відрізнятися від його проекту?
- Чи можуть одночасно діяти два договори щодо одного предмета закупівлі?
- На які види закупівель поширює свою дію нововведення щодо публікації цін на матеріальні ресурси?
- Чи можливо змінювати зміст договору при його укладенні: що про це думає Верховний Суд
- Судова практика щодо включення до договору переліку випадків внесення змін в істотні умови договору
- Чи потрібно в договорі вказувати код ДК 021:2015?
- ДАСУ про істотні умови договору про закупівлю
- Наслідки передчасного укладання договору
- Чи необхідно оприлюднювати протокол про продовження строку для укладення договору до 60 днів?
- Тресторонні договори в публічних закупівлях: (не)закупівля в розумінні Закону?
- Порушення строку для укладання договору про закупівлю: практика ДАСУ
- ДАСУ про істотні умови договору підряду при закупівлі робіт
- Довгострокові договори в публічних закупівлях
- Нікчемність договору через неправильно визначений предмет закупівлі: нова практика Держаудитслужби

20. ВІДМІНА ТОРГІВ:

Відповідно до пункту 50 Особливостей, замовник має право відмінити відкриті торги виключно у визначених цим пунктом випадках. Зокрема, підставами для прийняття такого рішення є:

- відсутність подальшої потреби в закупівлі товарів, робіт або послуг, що означає фактичне припинення необхідності у відповідному предметі закупівлі з огляду на зміну внутрішніх або зовнішніх обставин діяльності замовника;
- неможливість усунення порушень, які виникли внаслідок виявлених порушень вимог законодавства у сфері публічних закупівель, із обов'язковим зазначенням характеру таких порушень у рішенні про відміну;
- скорочення обсягу видатків, передбачених на здійснення закупівлі, що унеможлиблює подальше проведення процедури в запланованому обсязі;
- настання обставин непереборної сили, внаслідок яких здійснення закупівлі об'єктивно стає неможливим.

У разі прийняття рішення про відміну відкритих торгів замовник зобов'язаний протягом одного робочого дня з дати такого рішення внести відповідну інформацію до електронної системи закупівель із обов'язковим зазначенням підстав його прийняття.

Водночас відповідно до пункту 51 Особливостей, відкриті торги можуть бути відмінені електронною системою закупівель автоматично, без додаткового рішення замовника, у таких випадках:

- якщо всі тендерні пропозиції відхилено, у тому числі коли єдина подана пропозиція була відхилена замовником;
- якщо у встановлений строк не подано жодної тендерної пропозиції для участі у процедурі закупівлі.

У таких випадках система забезпечує автоматичне формування та оприлюднення інформації про відміну відкритих торгів протягом одного робочого дня з моменту настання відповідних підстав.

Слід також враховувати, що відкриті торги можуть бути відмінені частково — у розрізі окремих лотів, якщо процедура проводиться за лотною структурою.

Інформація про відміну відкритих торгів автоматично надсилається всім учасникам процедури закупівлі через електронну систему закупівель у день її оприлюднення, що забезпечує належне інформування учасників про припинення процедури.

Додатково рекомендуємо ознайомитися з наступними матеріалами:

- [Відміна тендеру теж оскаржується!](#)

- Відміна відкритих торгів на етапі укладення договору: що про це думає суд;
- Відеозапис навчання: Відміна відкритих торгів: аналіз підстав та підготовка обґрунтування відповідного рішення замовника. Практика ДАСУ та суду;
- Відміна процедури закупівлі під час її оскарження до АМКУ;
- (Не)обґрунтована відміна закупівлі чи справді відсутність подальшої потреби?
- Відміна закупівлі, коли здійснення закупівлі стало неможливим внаслідок дії обставин непереборної сили;
- Відміна закупівлі у зв'язку із скорочення обсягу видатків на здійснення закупівлі товарів, робіт чи послуг;
- Відміна закупівлі у зв'язку із неможливістю усунення порушень, що виникли через виявлені порушення вимог законодавства;
- Відміна закупівлі у зв'язку із відсутністю подальшої потреби в закупівлі товарів, робіт чи послуг;
- Порушення принципів публічних закупівель: аналіз необґрунтованої відміни торгів та укладення прямого договору.

21. СКАРГИ, ЩО СТОСУЄТЬСЯ ПРИЙНЯТОГО ЗАМОВНИКОМ РІШЕННЯ ЩОДО ВІДМІНИ ВІДКРИТИХ ТОРГІВ:

Пункту 56 Особливостей:

Строк — 10 днів з дати оприлюднення рішення.

22. ВНЕСЕННЯ ЗМІН ДО ДОГОВОРУ:

Відповідно до пункту 19 Особливостей, визначено вичерпний перелік випадків, за яких допускається зміна істотних умов договору про закупівлю, укладеного відповідно до пунктів 10 і 13 (за винятком підпунктів 13, 15 та 26 пункту 13) цих Особливостей. Такі зміни можуть вноситися виключно після підписання договору та до повного виконання сторонами своїх зобов'язань.

Зазначене означає, що істотні умови договору є стабільними після укладення та можуть змінюватися лише у межах прямо передбачених підстав, встановлених Особливостями. Будь-яке відхилення від цього підходу розглядається як порушення принципів публічних закупівель та договірної дисципліни.

У разі внесення змін до істотних умов договору про закупівлю на підставі пункту 19 Особливостей, замовник зобов'язаний забезпечити їх належне документальне оформлення та оприлюднення відповідної інформації в електронній системі закупівель.

Відповідно до пункту 11 частини першої статті 10 Закону України «Про публічні закупівлі», повідомлення про внесення змін до договору про закупівлю разом із самими змінами підлягають обов'язковому оприлюдненню протягом трьох робочих днів з моменту їх внесення.

Таким чином, законодавець поєднує можливість обмеженого коригування істотних умов договору із вимогою забезпечення максимальної прозорості таких змін через їх своєчасне оприлюднення.

Додатково рекомендуємо ознайомитися з наступними матеріалами:

- Відеозапис навчання: Порядок та особливості внесення змін в істотні умови договору про закупівлю;
- Зміна істотних умов договору про закупівлю: коливання ціни товару на ринку
- Зміна ціни в договорі про закупівлю електричної енергії в зв'язку зі зміною регульованого тарифу
- Верховний Суд про умови підняття ціни на електричну енергію
- Перелік умов для збільшення ціни на товар в договорі про закупівлю: практика Верховного Суду
- Межа коливання ціни у 10 % є чи її немає?
- (Не)правомірне внесення змін до договору про закупівлю в разі коливання ціни товару на ринку
- Знову Верховний Суд, і знову про 10 %
- Як змінювати ціну електричної енергії
- Велика Палата Верховного Суду поставила крапку в дискусіях стосовно підвищення ціни на товар в зв'язку з коливаннями ціни товару на ринку
- Період коливання ціни товару на ринку: аналізуємо моніторинг ДАСУ
- Практичне застосування підпункту 2 пункту 19 Особливостей щодо зміни ціни товару на прикладі бензину
- Покращення якості предмета в договорі про закупівлю
- Покращували якість, а змінили предмет закупівлі: позиція ДАСУ та суду на подібні дії замовника
- (Не)покращення якості предмету закупівлі: аналіз практики ДАСУ
- Зміна істотних умов договору про закупівлю: продовження строків
- Продовження строку виконання зобов'язань за договором про закупівлю: аналізуємо моніторинг ДАСУ
- Зміна істотних умов договору про закупівлю: зменшення ціни
- Внесення змін до договору у зв'язку з зміною ставок податків і зборів, зміною умов щодо надання пільг з оподаткування та зміною системи оподаткування
- Зміна постачальником статусу платника ПДВ після укладання договору
- Внесення змін до договору у зв'язку з зміною ставок податків і зборів, зміною умов щодо надання пільг з оподаткування та зміною системи оподаткування
- Зміна істотних умов договору про закупівлю у випадку зміни індексу споживчих цін, курсу валют та регульованих цін (тарифів), нормативів
- Зміна ціни на продукти харчування в зв'язку зі зміною індексу споживчих цін
- Чи обов'язково укладати додаткову угоду для внесення змін до договору щодо зміни ціни?

- Зміна ціни в договорі про закупівлю електричної енергії в зв'язку зі зміною регульованого тарифу
- Зміна істотних умов договору про закупівлю: 20 % на наступний рік
- Продовження договорів на 20% на наступний рік: правила та аналіз практики ДАСУ
- Чи можна скоротити строк дії договору чи строк виконання зобов'язань?
- Чи можна в додатковій угоді зазначити дві підстави для внесення змін до договору згідно з пунктом 19 Особливостей?
- Зменшення строку дії договору про закупівлю та/або строку виконання зобов'язань: чи можливо це?
- Чи можна зменшити обсяги закупівлі при укладанні договору за результатами запиту пропозицій постачальників?
- Чи можна в додатковій угоді зазначити дві підстави для внесення змін до договору згідно з пунктом 19 Особливостей?
- Чи можна вносити зміни до договору шляхом обміну листами: аналізуємо судову практику
- Автоматична пролонгація договорів про закупівлю: заборонено чи дозволено?
- Чи потрібно продовжувати строк оплати, якщо строк дії договору закінчився, а оплати не здійснено?
- Порядок дій замовника у випадку отримання більшого обсягу товару, ніж передбачено договором
- Розірвання договору з ініціативи постачальника: які документи вимагати?
- Внесення змін до договору, строк дії якого закінчився
- Внесення змін до типових договорів: розглядаємо практику Верховного Суду
- Чи можна вносити зміни до договору про закупівлю, якщо в ньому не передбачено випадків зміни його умов?
- Постачальник не може поставити товар вчасно і пропонує укласти додаткову угоду про продовження строку поставки: що робити замовнику?
- Як замовнику правильно користуватися правом на односторонню відмову від виконання договору
- Які додаткові угоди слід оприлюднювати в електронній системі закупівель, а які – ні?
- Замовник товар/роботу/послугу отримав, але на кінець року оплати не здійснив: що робити з договором та з Казначейством
- Відповідальність замовника за укладання додаткових угод: аналіз в питаннях і відповідях
- Як розірвати договір в односторонньому порядку
- Договір виконаний в повному обсязі, проте строк дії його не закінчився: звітувати про виконання чи про розірвання?
- Детально про нікчемний договір
- Недійсність договору та двостороння реституція як наслідок: що про це думає Верховний Суд
- Чи потрібно публікувати ДУ про розірвання договору в електронній системі закупівель
- Розірвання договору за згодою сторін – яку дату обрати?

23. ЗВІТ ПРО ВИКОНАННЯ ДОГОВОРУ:

Такий звіт підлягає оприлюдненню у строки, визначені пунктом 12 частини першої статті 10 Закону України «Про публічні закупівлі». Зокрема, закон встановлює, що звіт про виконання договору оприлюднюється протягом 20 робочих днів з дня виконання сторонами зобов'язань за договором, або з дня закінчення строку його дії (за умови виконання договору), або з дня його розірвання.

Окремо слід враховувати особливості заповнення такого звіту. Під час його оприлюднення відповідно до Закону інформація, передбачена пунктом 13 частини першої статті 42 Закону, не зазначається. Йдеться про дані щодо країни походження товару по кожній номенклатурній позиції предмета закупівлі у разі закупівлі товарів.

Крім того, законодавством передбачено можливість обмеженого розкриття окремих відомостей з міркувань безпеки. У випадках, коли оприлюднення інформації про місцезнаходження замовника, місцезнаходження або місце проживання постачальника (виконавця робіт чи надавача послуг), а також місце поставки товарів, виконання робіт чи надання послуг може становити загрозу безпеці сторін, така інформація у звіті може зазначатися у спрощеному вигляді.

У таких випадках дозволяється обмежитися зазначенням лише назви населеного пункту місцезнаходження сторін або населеного пункту, в якому здійснюється постачання товарів, виконання робіт чи надання послуг, без деталізації точної адреси.

Такий підхід забезпечує баланс між вимогами прозорості у сфері публічних закупівель та необхідністю захисту безпекових інтересів учасників договірних відносин.